

## Notat – facts om betalingsfrister

### Scenarie: Konsekvenser for en virksomhed, som giver lang betalingsfrist til en kunde

Virksomhed har leveret en ordre på en 1 mio. kr., hvor kunden forlanger længere betalingsfrist. Indtil betalingen falder, skal virksomheden mellemfinansiere beløbet i banken til en kassekreditrente på 6,8%, som er et gennemsnitligt niveau. Her er rentebetalingen i kroner, som virksomheden skal betale i forbindelse med længere betalingsfrist.

30 dage	60 dage	90 dage	120 dage	150 dage	180 dage
5.666,67	11.333,33	17.000,00	22.666,67	28.333,33	34.000,00

### Norstat har for SMVdanmark lavet en undersøgelse om betalingsfrister

Undersøgelsen bygger på svar fra 305 virksomheder og er udarbejdet november 2018. 43,28 pct. af virksomhederne har oplevet betalingsfrister på over 30 dage, efter at de har leveret en vare eller ydelse. Blandt virksomheder, som har givet lange betalingsfrister, siger 55,34 pct. at fristerne har medført likviditetsudfordringer.

### FSR – danske revisorer har i november 2018 lavet undersøgelse blandt deres medlemmer og spurgt ind til udbredelsen af lange betalingsfrister

Undersøgelsen viser, at stort set alle revisorer oplever, at deres klienter blandt små og mellemstore virksomheder bliver afkrævet betalingsfrister på over 30 dage. I 9 ud af 10 tilfælde (89,4 pct.) er det store kunder, som forlanger længere betalingsfrist.

I den fleste tilfælde (88 pct.) må leverandøren mellemfinansiere gennem sin kassekredit.

FSR – danske revisorer lavede en lignende undersøgelse i 2016 med følgende hovedkonklusioner:

- Syv ud af 10 revisorer er enige eller meget enige i, at virksomhederne i det seneste år har oplevet, at deres kunder **kræver længere betalingsfrister**
- Seks ud af 10 revisor oplever, at SMV'ernes kunder i høj eller meget høj grad fastsætter **betalingsfrister, som er længere end 30 dage**
- De længere betalingsfrister betyder, at SMV'erne må **betale for ekstern finansiering** – fx kassekreditter – for at række deres likviditetsbehov. Dette påpeger seks ud af 10 revisorer (59%).

### Betænkning<sup>1</sup> i Europa-Parlamentet – ”en ud af fire konkurser skyldes sene betalinger”

I Udvalget om det Indre Marked og Forbrugerbeskyttelse er der september 2018 udarbejdet en betænkning med udgangspunkt i latepayment-direktivet.

På side 7 under punkt I står der, at sene betalinger stadig tegner sig for 1 ud af 4 konkurser.

---

<sup>1</sup> Link til betænkning: <http://www.europarl.europa.eu/sides/getDoc.do?pubRef=-//EP//NONSGML+COMPARL+PE-625.375+01+DOC+PDF+V0//DA&language=DA>

## Betalingsrådets rapport om betalinger mellem virksomheder 2016<sup>2</sup>

Der er endnu ikke foretaget en evaluering af, om de nye regler har medført færre forsinkede betalinger og kortere betalingsfrister.

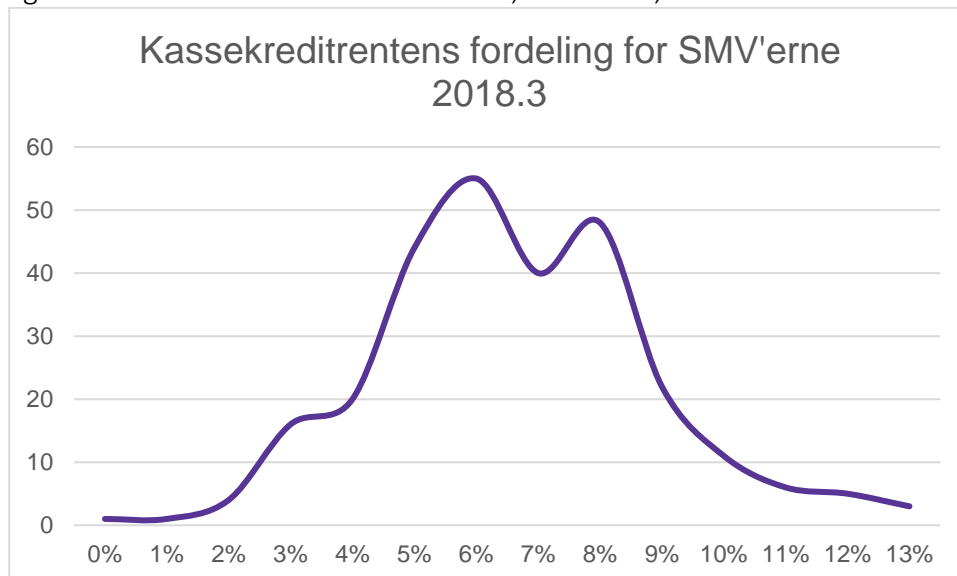
Ifølge de gennemførte interviews med virksomheder og anden anekdotisk information forekommer det dog fortsat, at især mindre leverandører fra tid til anden må acceptere relativt lange betalingsfrister, hvis de vil have en given ordre.

## Intrum Justitia rapport fra 2016 – European Payment Report

Rapporten siger, at 58% af SMV'erne har oplevet at skulle acceptere længere betalingsfrister, end de havde det godt med. Desuden konkluderer rapporten, at der er særligt udfordringer i Nordeuropa i forhold til at store virksomheder kræver lange betalingsfrister.

## SMVdanmark har i undersøgelsen fra 3. kvartal spurgt til virksomheders kassekreditrente

I gennemsnit betaler virksomhederne 6,8 % i rente, hvor nedenstående kurve viser rentefordelingen.



I alt 276 virksomheder har svaret, at de har en kassekredit og angivet renteniveauet.

<sup>2</sup>Betalingsrådets Rapport om betalinger mellem virksomheder  
[https://www.nationalbanken.dk/da/bankogbetalinger/betalingsraad/Documents/BR\\_Rapport\\_om\\_virksomhedsbetalinger\\_2015.pdf](https://www.nationalbanken.dk/da/bankogbetalinger/betalingsraad/Documents/BR_Rapport_om_virksomhedsbetalinger_2015.pdf) side 29

### Eksempel på likviditetstræk som følge af lange betalingsfrister

I eksemplet er det en virksomhed med månedsafregning af moms og med betalingsfrist på 90 dage. Leverandøren udfører et arbejde, som er færdig 24. august, og dermed får virksomheden følgende træk på likviditeten i forbindelse med den leverende vare/ydelse og lange betalingsfrist:

- Løn udbetales 31. august -> virksomheden 'lægger ud' i 90 dage
- Materialer betales 7. september -> virksomheden 'lægger ud' i 83 dage
- Moms afregnes 25. september -> virksomheden 'lægger ud' i 65 dage (Salgsmoms – købsmoms)

